

bazuba



**Franchising
mit
bazuba**



Willkommen bei bazuba!

Jede Reise beginnt mit dem ersten Schritt.

Ich heiße Sie herzlich willkommen bei bazuba und es freut mich, dass Sie sich für unser Franchise-Konzept interessieren.

Wir, bei bazuba, haben die Idee, dass der Mensch im Mittelpunkt stehen soll. Damit sind unsere Kunden, unsere Franchise-Partner, deren Mitarbeiter und natürlich auch die Mitarbeiter in der Franchisezentrale gemeint.

Kann man dabei auch wirtschaftlich erfolgreich sein?

Wir sind überzeugt davon, denn es geht nicht nur um den individuellen Erfolg, sondern vor allem darum, gemeinsam als Team erfolgreich zu sein. Ein starkes Team wird immer mehr erreichen, als es ein Einzelkämpfer kann.

Unsere Vision „Jeder fühlt sich in seinem Badezimmer wohl“ treibt uns an, und wir möchten gemeinsam mit Ihnen noch mehr Kunden ein Gefühl von Komfort, Sicherheit, Zufriedenheit und ein wenig Glückseligkeit in ihren Badezimmern vermitteln. Gemeinsam können wir diese Vision verwirklichen und einen positiven Einfluss auf das Leben unserer Kunden haben.

Sind Sie bereit diesen Weg mit uns zusammen zu beschreiten?

Wenn ja, dann freue ich mich darauf Sie kennenzulernen.

Herzliche Grüße

Constantin Zugmayer,
Gründer und Geschäftsführer

Seit über 35 Jahren sind wir im Franchising aktiv und betreiben zusätzlich auch eigene Standorte.

Unser Konzept

Eine Badreparatur oder –renovierung mit bazuba ist schnell, unkompliziert, sauber und es muss nichts herausgerissen werden.

- Unsere Verfahren und Reparaturmethoden sind einfach in der Handhabung und Durchführung;
- und sie bieten in Kombination mit unseren motivierten Franchisepartnern vor Ort einzigartige Lösungen auf dem Markt der Badrenovierung bzw. Badsanierung.

Das Franchisesystem ist für Gründer mit kaufmännischem Hintergrund ebenso interessant wie für Handwerker und Anpacker, die bereit sind, 100% ihrer Zeit in den Aufbau ihres bazuba Standortes zu investieren.

Das Handwerk ruft. Sind Sie bereit?

Eine wachsende Nachfrage, Millionen unrenovierte Bäder und eine Branche voller Möglichkeiten – das ist Ihre Zukunft in der Welt des Handwerks.

Aber warum Selbstständigkeit mit bazuba?

Wir bieten nicht nur eine Plattform, sondern auch das notwendige Know-how, um Sie auf Ihrem Weg in die Selbstständigkeit zu unterstützen. Mit bazuba erhalten Sie Zugang zu einem bewährten Geschäftsmodell und einer Community von Fachleuten, die Ihre Leidenschaft teilen und Sie in jedem Schritt unterstützen. Sie und Ihre Mitarbeiter werden in all unseren Dienstleistungen in unserer Academy ausgebildet, somit erhalten Sie ein solides Fundament und die Erfahrung von 35 Jahren.

Zusammen finden wir die richtigen Mitarbeiter

Die größte Herausforderung ist es, die richtigen Menschen zu finden, mit denen man zusammenarbeiten möchte und ein Unternehmen aufbauen kann. Das ist uns bewusst und daher haben wir in den letzten Jahren Mechanismen entwickelt, die einen regen Zustrom von Bewerbern für das ganze bazuba Netzwerk gewährleisten.

Unser Team kümmert sich nicht nur um die Bewerbung von neuen Mitarbeitern, sondern unterstützt Sie auch umfangreich beim Einstellungsprozess.

Dienstleistungen

Wannenreparatur

Wannenbeschichtung

Fugenlose Wandbeschichtung

Fliesenbeschichtung

Wanne raus, Dusche rein

Badewannentür

Rutschhemmung

Feuchtraumpaneele

Fugensanierung

Designbodenbelag

Badezimmermöbel

Badezimmeraccessoires

2023 erhielten wir über 1.200
Bewerbungen auf unsere
Stellenanzeigen.

Warum bazuba?

Starten Sie mit bazuba in die Selbstständigkeit und nutzen Sie unser erprobtes Geschäftsmodell für Ihren Erfolg.

Unser Alleinstellungsmerkmal ist das große Portfolio an Spezialleistungen, die es ermöglichen, in wenigen Tagen ohne Staub und Schmutz das komplette Bad oder Teile davon zu reparieren und zu renovieren.

Wir bieten die „Alternative“ zum zeit- und schmutzintensiven Totalentkernen des Bades und sind dadurch wesentlich attraktiver in der Preisgestaltung.

Wir stellen bei jeder gelieferten Dienstleistung eine hochwertige Qualität der handwerklichen Ausführung sicher. Dafür stehen wir mit unserem Wort und einer Garantie von bis zu 8 Jahren gegenüber unseren Kunden ein.





Sie sind der Unternehmer vor Ort. Auf Ihre unternehmerischen, vertrieblichen und handwerklichen Aufgaben bereiten wir Sie akribisch vor. Den Wille, das Verkaufstalent und das Durchhaltevermögen, sowie die Bereitschaft ihr eigenes Unternehmen aufzubauen bringen Sie mit.

Unsere besten Partner setzen das bazuba System 1:1 nach den Empfehlungen der Systemzentrale um. Weiterentwicklung und Neuerungen fließen in Ihr Unternehmen ein. Gemeinsam starten wir Ihren Wachstumsplan und begleiten Sie auf Ihrem Weg.

Doch wie sieht dieser Weg aus?

Er kann so aussehen wie links beschrieben. Sind Sie bereit? Dann müssen Sie nur Ihr Startpaket wählen!

Ihr Wachstumsplan*

	Mitarbeiter	Umsatz
1 Jahr		> 135.000 €
2 Jahre		> 250.000 €
3 Jahre		> 400.000 €
5 Jahre		> 750.000 €
7 Jahre		> 1 Mio. €
10 Jahre		> 1,5 Mio. €

*beispielhafte Rechnung abhängig vom gestarteten Level

„Habe keine Angst neu anzufangen. Du fängst nicht bei Null an, Du hast schon Erfahrung!“



Tobias Meyer, Franchisepartner Hasloh

bazuba LEVELS Startoptionen




Sebastian Zugmayer, Franchisepartner Niederösterreich

Bei bazuba bieten wir unseren Franchisepartnern zwei maßgeschneiderte Wege, um erfolgreich in unser Geschäft einzusteigen. Unser Ziel ist es, jedem Partner unabhängig von seiner Ausgangssituation den Weg in die Selbstständigkeit zu ermöglichen.

Ihr Erfolg ist unser Ziel. Deshalb haben Sie die Möglichkeit, innerhalb der bazuba Level aufzusteigen. Erfüllen Sie die festgelegten Voraussetzungen, können Sie nach Rücksprache mit unserer Zentrale von der Silber- auf die Goldstufe und schließlich auf die Platinstufe aufsteigen. Jeder Aufstieg ist ein Schritt hin zu größeren Geschäftschancen und Erfolgen.

bazuba SILBER

Franchisepartner startet allein 

Eigenkapital:	25.000 Euro
Gebiet:	250.000 Einwohner
Erstes Ziel:	135.000 Umsatz im 1. Jahr

bazuba GOLD

Franchisepartner startet allein oder mit einem Mitarbeiter 

Eigenkapital:	25.000 Euro
Gebiet:	250.000 Einwohner
Erstes Ziel:	250.000 Umsatz im 1. Jahr mit einem MA

bazuba PLATIN

bazuba GOLD Franchisepartner können mit vier Mitarbeitern zu PLATIN upleveln 

Die Investitionssummen erfahren
Sie in unserem Gründergespräch!

Unsere Kundengruppen und Anfragen

Die Bandbreite unserer Leistung reicht von kleinen Reparaturen, wie der Beseitigung von Schlagschäden oder Fliesenfugensanierung, über die Komplettbeschichtung von Wannen und Fliesenwänden bis zur vollständigen Baderneuerung. Wir liefern unseren Kunden auch neue Sanitärobjekte, moderne Badmöbel und Accessoires, die über Systemlieferanten zu zentral verhandelten, hervorragenden Konditionen eingekauft werden.

Es gibt aktuell keinen Mitbewerber in Deutschland, der dieses umfassende Portfolio für (alternative) Dienstleistungen im Badezimmer anbietet.

Unsere Kunden teilen sich in 2 Hauptgruppen auf:

- Privatkunden und
- kommerzielle bzw. gewerbliche Kunden

Im Durchschnitt aller Franchisebetriebe machen die Privatkunden rund 60% und die Gewerbekunden 40% des Umsatzes aus. Je nach Gebiet kann sich das Verhältnis um etwa 10% in die eine oder andere Kundengruppe verschieben.

Wir haben **15.000 Anfragen jährlich** im Netzwerk. Erfahren Sie bei Ihrem Gründergespräch was das für Sie bedeutet.

Unser Markt
ist groß!

150
Schlagschäden pro Jahr
repariert ein bazuba
Franchisepartner

500
Schlagschäden pro Jahr
pro Franchise sind noch zu holen

Das Marktpotenzial unserer anderen Dienstleistungen erfahren Sie im nächsten Schritt: dem Gründergespräch.

Wir haben auf jede Frage eine Antwort

Gut, vielleicht nicht auf jede, aber auf alle Fragen die bazuba betreffen.

Wir bei bazuba verstehen, dass der Weg in die Selbständigkeit eine bedeutende Entscheidung ist. Deshalb stehen wir Ihnen bei jedem Schritt zur Seite, um sicherzustellen, dass Ihr Unternehmen erfolgreich startet und erfolgreich wachsen kann. Doch davor stellen sich Ihnen sicher noch einige Fragen, zum Beispiele diese:

Ich bin handwerklich gut drauf, aber kann ich die Arbeiten ohne Meister ausführen?

Handwerkliches Geschick und der Wille selbst mitanzupacken sind schon zwei wesentliche Aspekte, um mit bazuba einen eigenen Standort aufzubauen. Für alle unsere Dienstleistungen benötigen Sie keinen Meistertitel. In unserer Academy schulen unsere erfahrenen Ausbilder alle unsere Dienstleistungen. Jede Schulung schließen Sie mit einem Zertifikat ab.

Welche Unterstützungen gibt es ?

Ab Ihrer Entscheidung ein bazuba Franchise zu starten, werden Sie von unserem Team betreut. Sobald Sie in der Ausbildung sind, wird Ihnen unser Franchiseetabler zur Seite gestellt. Dieser ist die ersten 6 Monate nach Start für Sie da, bis er Sie an unseren Franchisebetreuer übergibt. Der Franchisebetreuer ist Ihr erste Ansprechpartner und auch per Telefon für Sie erreichbar. Zusätzlich steht Ihnen unser gesamtes Team von der Technik, über Marketing bis zu Einkauf und Academy zur Verfügung. Sie stehen also nie alleine da!

Geht Familie & Franchise zusammen?

Wenn Sie mit dem Gedanken spielen sich selbständig zu machen, dann ist die Familie und der Lebensstandard, den es zu halten gilt, ein wichtiger Gesichtspunkt. bazuba kann man auch mit einer Familie betreiben. Allerdings ist es wie jede Art von eigenem Unternehmen keine klassische „40h Woche“. Wenn Sie den nötigen Einsatz und Ehrgeiz mitbringen, ist ein eigener bazuba Standort mit Familie möglich.

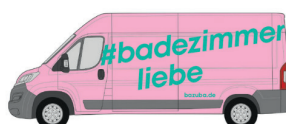
Ist die Wahl des richtigen Standortes wichtig?

Bei uns werden die Standorte immer nach Einwohneranzahl und Haushaltsanzahl gemessen. Zusätzlich setzen wir ein Geo-Tool ein, damit wir für jeden Partner den idealen Standort erfassen können. Außerdem gibt es bei bazuba einen strengen Gebietsschutz, der Ihnen für Ihre Dienstleistungen in Ihrem Gebiet das Exklusivrecht einräumt.

Wie hoch sind die Gebühren und Abgaben?

Bei bazuba gibt es die Franchisegebühren, sowie eine Marketinggebühr. Beide werden vom Umsatz aus berechnet. Die Marketinggebühr beträgt 2,5%. Die Höhe der Franchisegebühren richtet sich, via eines Bonussystems, nach der Jahresumsatzhöhe.

Weitere Fragen? Das freut uns zu hören, lassen Sie uns telefonieren und diese klären unter 0151 222 79 139 70 (D) oder unter 02236 30 43 97 (Ö).



Ihr Weg zu bazuba



Ihr nächster Schritt:
15 Min Gründer-Gespräch führen

[Hier Termin vereinbaren](#)

oder per Mail: franchise@bazuba.world



Martin Stückelschwaiger, Franchisepartner Salzburg

Die Entscheidung Franchisepartner zu werden, habe ich bis heute nach über 20 Jahren keinen einzigen Tag bereut. Die Auftragslage ist stets stabil, da wir in unseren Dienstleistungen sehr breit gefächert sind, in einer Marktnische agieren und mit unserer Qualität konkurrenzlos sind.

Durch den stetigen Einsatz und die Weiterentwicklung der Produkte durch die Zentrale und eine sehr gute Marketingbetreuung wurde dies alles möglich. Der Vorteil in einem großen Netzwerk ist natürlich, dass von vielen Seiten Vorschläge und Ideen einfließen und umgesetzt werden können. Wir sind froh, schon lange ein Teil von diesem Team zu sein.